

DYNAMATE VISAR MUSKLERNA UTANFÖR SCANIAS GRINDAR

DynaMate i Södertälje är ett av Sveriges mest erfarna företag inom industriellt underhåll. Tidigare arbetade företaget med Scania som enda kund, men gick ut på den öppna marknaden för ett år sedan. Det blev en rivstart. På ett år har 500 anställda vuxit till 635. Strömmen av nya kunder och uppdrag imponerar.

Göran Magnusson och Lennart Andersson på DynaMates marknadsfunktion möter oss i entrén, när vi besöker företaget en solig decemberförmiddag. Stämningen är hög och det råder full aktivitet hos de tio medarbetarna i kundserviceavdelningen bakom glasväggen.

DynaMates marknad består av stora och medelstora företag inom teknisk industri, verkstad, stål och pappersindustri. Kontoren ligger i Södertälje, Falun, Oskarshamn och Katrineholm. Just nu koncentrerar Göran och Lennart sig på att identifiera och bearbeta nya kunder.

Fem kärnområden

– Vi har fem kärnverksamheter, berättar Göran. Fastighetsunderhåll, produktionsunderhåll, projektverksamhet, energi/miljö, och verktyg/speci-
almaskiner.



DynaMate driver egna utbildningar för att stärka bolagets interna kompetens.



Göran Magnusson och Lennart Andersson från DynaMates marknadsavdelning berättar om hur man nu hjälper andra än Scania att kapa kostnader inom underhåll och drift.

Fastighetsunderhåll innefattar projektledning, systemuppbyggnad, service, el, styr- och reglerteknik. Dessutom media som kyla, värme, tryckluft och gasol.

Produktionsunderhåll innebär förebyggande och avhjälpande underhåll, felsökning och optimering av anläggningar och utrustning. På Scania ansvarar vi för underhåll av alla linjer, maskiner, gjuteri och laboratorieavdelning.

Inom det tredje området, projektverksamhet, arbetar vi med helhets-

lösningar från förstudier till färdiga industrianläggningar och fastigheter.

Prisbelönta av Energidepartementet och NUTEK

Området Energi och miljö handlar mycket om att hitta energibesparande lösningar. Där har DynaMate lyckats mycket bra och fick Energidepartementets och NUTEKs pris för förvaltningen hos Scania.

– Vi sänkte Scantias totala energiförbrukning med över 50%, säger Göran.

Verktyg och specialmaskiner är ett annat område där DynaMate är marknadsledare, med ett 60-tal anställda.

– Vi konstruerar och bygger bland annat spännsystem, fixtureringar för fleroperationsmaskiner, gradceller och provceller, säger Lennart. Ett projekt var en provcell för SAABs nya 2-litersmotor, som test kördes under sommaren och sattes i produktion under hösten.

– Även maskinrenovering växer snabbt, fortsätter Lennart.

Vi renoverar och moderniserar komplicerade maskiner till nyskick, både mekaniskt, elektriskt och styr- och reglermässigt. Det är en mycket mer kostnadseffektiv lösning för våra

kunder, än att investera i en ny maskin.

Flera supporttjänster

– Det finns också ett behov av olika supporttjänster, berättar Göran. Vi hanterar till exempel enorma mängder emballage och all logistik kring det, restprodukthantering, elautomation, arkiv, transporter, lokalvärd och kontorsservice. Vi äger också över 500 truckar, som vi leasar ut till Scania.

Viktiga nyckelord och unik kompetens

Arbetet med industriellt underhåll hos Scania har gett DynaMate värdefull erfarenhet och rejäla muskler.

– Man kan sammanfatta vårt erbjudande i några nyckelord, säger Göran. De viktigaste är "Allt under ett tak", "Helhetslösningar", "Komplexa tjänster" och "Hög kompetens". För våra kunder innebär det att de får allt från en leverantör som arbetar med överblick, tydligt ansvar, och skapar samordningsvinster. Viss kunskap och kompetens är vi dessutom ensamma om. Ibland kan kunden till och med ha svårt att se var problemet ligger. Då är vår roll att identifiera problemet och hitta lösningen.

TEXT & BILD TONY BJURMAN